



Sie sind ein wichtiger Teil unserer Zukunft. Und hoffentlich sind wir auch ein Teil von Ihrer! Bei B. Braun schützen und verbessern wir die Gesundheit von Menschen weltweit. Das ist unsere Vision, auch im Vertrieb. Weil Sie Potenziale erkennen, konstruktive Gespräche führen und sich mit Menschen und Zahlen auskennen, möchten wir mit Ihnen unser Geschäft nachhaltig stärken. Wir fördern dabei Unternehmergeist, Mut, Fairness und Offenheit und bauen so langfristige Beziehungen. Das ist Sharing Expertise.

Vertriebsspezialist (w/m/d) - Wissenschaftlicher Außendienst

Kennziffer DE-2902021-63107

Die B. Braun Vet Care GmbH -eine Tochterfirma der B. Braun Melsungen AG- repräsentiert die verschiedenen Produktbereiche des B. Braun Konzerns im internationalen Veterinärmarkt. Zum weiteren Ausbau unserer erfolgreichen Vertriebsorganisation in Deutschland suchen wir für die Region Süd-West einen engagierten Vertriebsspezialisten (w/m/d) - Wissenschaftlicher Außendienst.

Aufgaben und Verantwortlichkeiten

- Sie übernehmen die wissenschaftliche Beratung von Kunden und Key Opinion Leadern zu den Einsatzmöglichkeiten der Produkte des B. Braun Konzerns im Veterinärbereich
- Sie tragen die Verantwortung für Umsatz und Ertrag im Außendienstgebiet Süd-West
- Sie pflegen die Kontakte zu Meinungsbildnern und Universitäten
- Sie sind zuständig für die kontinuierliche operative Betreuung und Weiterentwicklung der Geschäftsbeziehungen zu Tierarztpraxen bzw. Tierkliniken in Zusammenarbeit mit dem Fachhandel
- Sie treiben die Entwicklung und Implementierung von transparenten und kundenspezifischen Vertriebskonzepten an
- Sie betreuen Referenzkunden und unterstützen bei Messen und Kongressen
- Sie fördern die enge Zusammenarbeit mit den direkten Vertriebskollegen, dem globalen Marketing sowie den Fachhandelskollegen
- Sie unterstützen unsere globale Vet Care Organisation bei veterinärspezifischen Fragestellungen

Fachliche Kompetenzen

- Sie haben ein Studium der Veterinärmedizin
- Sie verfügen über mehrjährige Berufspraxis als Tierarzt/-ärztin
- Idealerweise bringen Sie Erfahrung im Vertrieb von Medizinprodukten mit
- Eine Umsatz- und ergebnisorientierte Arbeitsweise gehört zu Ihren Stärken
- Sie verfügen über eine gute Auffassungsgabe und analytische Fähigkeiten
- Eine erfolgsorientierte, logische und kritische Herangehensweise an Aufgabenstellungen gehört zu Ihren Stärken

- Ein hohes Maß an Flexibilität, Engagement sowie hohe Reisebereitschaft runden Ihr Profil ab

Persönliche Kompetenzen

- Sie setzen sich anspruchsvolle Ziele und streben nach herausragenden Ergebnissen
- Sie zeigen Eigeninitiative und sind ein Teamplayer
- Sie beziehen andere frühzeitig in Entscheidungsprozesse ein

Unser Angebot

Nehmen Sie teil an einer Unternehmenskultur, die den konstruktiven Austausch mit Kollegen, Kunden und Partnern aktiv fördert. Arbeiten Sie mit uns daran, das Leben von Menschen nachhaltig zu verbessern. Wir bieten Ihnen vielseitige Aufgaben und hervorragende Entwicklungsmöglichkeiten sowie eine attraktive Vergütung mit umfangreichen Sozialleistungen in einem dynamischen Familienunternehmen.

Benefits

- Betriebliche Altersvorsorge
- Flexible Arbeitszeiten

Bewerbungsende

16.01.2022

[Jetzt bewerben!](#)

Kontakt: B. Braun Vet Care GmbH | David Barke | 07461 95-31200